

## NYHEDSBREV

Marts/april 2009

### Vi rejser til Europa igen...

På sin rejse til Europa i slutningen af februar tog Direktør i ONE Energy, Daniel Vesco, med glæde imod en invitation til at præsentere One Energy på HSBC Malta Property Expo fra den 27. februar til 1. marts 2009. Mere end 5000 besøgende deltog i det 3 dage lange arrangement. Daniel præsenterede ONE Energy på en stand sammen med lokale partnere, udleverede informationsmateriale, talte med besøgende og holdt et kort seminar om olie- og gasindustrien. Udover disse aktiviteter fulgte Daniel op på de indledende samtaler fra januar med advokater, et mæglerfirma og internationale organisationer. Det var en meget travl og produktiv 3-dages rejse. Og – vi må endelig ikke glemme at nævne, at mens Daniel ankom sikkert til Malta, så var hans bagage ikke helt så heldig – den ankom lige i rette tid inden hans afrejse fra Malta.



### Nyt Produkt: Danske pensionsfonde

Efter Malta fortsatte Daniel nordpå til Danmark og det glæder os at kunne meddele, at ONE Energy har skabt et produkt specielt henvendt til danske pensionsfonde – dette er sket i tæt samarbejde med et lokalt mæglerfirma, PriceWaterhouseCoopers (som nævnt i vort nyhedsbrev januar/februar) og et dansk advokatfirma. Konstrueret som klasse B aktier i ONE Energy's datterselskab, ONE Energy Denmark No. 1 Aps., følger produktet reglerne i dansk pensionslovgivning, jvfr. rådgivning fra PriceWaterhouseCoopers, Danmark, og det anbefalede advokatfirma. Dette giver danske investorer med pensionsmidler en ny investeringsmulighed som vi er begejstrede over at kunne tilbyde.

### Lærdom i Singapore

ONE Energy besøgte i april en 4-dages konference i Singapore om olie- og gasudvinding. Konferencen blev arrangeret af South East Asia Petroleum Exploration Society, SEAPEX. Konferencen, der afholdes hvert 2. år, var i lighed med konferencen i 2007 med mere end 550 deltagere fra hele verden totalt udsolgt. Blandt deltagerne var ConocoPhillips, Deloitte, Pearl Energy, Marathon Oil og Weatherford.



Der var mange temaer på konferencen. Fra mange talere lød det: "Vi befinder os i en interessant tid" og "krisen skaber muligheder". Fra grundlæggeren af Pearl Energy, Richard Lorentz, et mange millioner US\$-selskab, grundlagt i 2001 med en kapital på 56 mio og efter børsnotering på Singapore Exchange solgt i 2005 med en børsnoteringsværdi på US\$ 240 mio. lød det: "Er dette det rette øjeblik at gøre det igen? – Så ganske afgjort!".

Hazel Cowper, Standard Chartered/Harrison-Lovegrove, fortalte om fusionerings- og opkøbsaktiviteter 2007-2009 og hendes tal var helt som forventet forbløffende. I 2007 nåede olie- og gas handelen skyhøje USD 160 mia. Handlemøderne var meget dyre og prissætningen inkluderede ikke bare den faktiske olie- og gasproduktion, men også potentielle ressourcer (ikke dokumenterede olie- og gasreserver). Som vi ved faldt råoliepriserne fra juli 2008 til marts 2009 fra USD 147 til USD 32 pr. tønde – et fald på mere end 78%. Cowper vurderer at industriens markedsværdi således blev reduceret med USD 2,5 trillioner.

Hazel Cowper fortsatte: i begyndelsen af 2009 var omsætningen indenfor industrien den laveste i 15 år og sælger/købers prisforventninger polariserede sig. Købers forventninger til gode aktivers pris konflikt med sælgers. Det er et fænomen som ONE Energy har oplevet i mange af de opkøb man har overvejet. Sælger vil sælge dyrt, ikke bare for dokumenterede men også potentielle reserver. ONE Energy er enig med Lorentz i sin konklusion: man køber en bæredygtig olie virksomhed gennem nøje analyse af virksomheden, en balanceret aktivmasse og sikre sig sig cash flow fra dag 1 (det er det, investorer vil have).

### Mål

ONE Energy forsætter med meget selektivt at søge olie og gas aktiver til sin produkt portefølje. Medlemmer af ledelsen har besøgt potentielle virksomheder i Wyoming og Texas. En grundig analyse af virksomheden i Wyoming er afsluttet og forhandlinger om køb pågår. ONE Energy analyserer fortsat på Texas virksomheden. Sælger forlanger i begge tilfælde overpris, og som ONE Energy bekræftede i Singapore, søger man kvalitetsaktiver og vil ikke betale ekstra for "mulige" ressourcer.



Daniel Vesco inspicerer kilde i forbindelse med besøg i feltet.

### Kris Kon A/S

Gunnar Clausensvej 26B  
DK-8260 Viby J  
Tel: +45 7020 3394  
Fax: +45 7020 3395  
Mail: info@kriskon.dk  
www.kriskon.dk

©All rights reserved  
by Kris Kon A/S